Baromètre de la digitalisation du commerce physique en Nouvelle-Aquitaine.

DIGITALISATION: Un fonctionnement encore largement artisanal.



Des outils de gestion encore peu présents

40%

n'utilisent pas de logiciel d'encaissement

Visibilité et Réseaux sociaux :

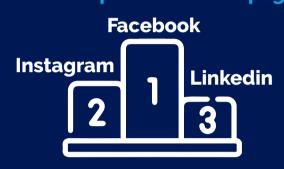
la porte d'entrée pour le digital?

61% 66%

n'utilisent pas d'ERP n'utilisent pas de CRM

nent

61% possèdent une page Google My Business.



86%
utilisent au moins
un réseau social
dans le cadre
de leur activité
commerciale.

Marketplace:

Une pratique encore peu adoptée

36% des commerçants sont présents sur une Marketplace.

« J'ai mis des produits en vente sur une marketplace mais je n'y ai jamais (ou très peu) vendu. »

« Je trouve que le coût de la marketplace que j'utilise pénalise trop ma marge. »

« J'ai mis des produits en vente sur une ou plusieurs marketplaces il y a quelques temps mais je n'ai jamais mis à jour mon catalogue. »

E-commerce et vente en ligne

69,2% possèdent un site internet.

19 % un site e-commerce.

Cela permet de toucher tout type de personnes, sans limitation géographique, mais cela demande énormément de temps en amont pour la réalisation des fiches produits et des pages d'accueil.

Le site ne tourne pas et me coûte plus qu'il ne rapporte.

Les clients me trouvent beaucoup grâce à internet, et ils suivent quotidiennement mon activité sur les réseaux sociaux ce qui entretient bien la relation.



des moyens de livraison plébiscités **Click & Collect**

Colissimo

Par soi-même

Des difficultés perçues pour se digitaliser

Manque de temps

Difficultés techniques manque de formation

Coûts

69%
déclarent
rencontrer une
difficulté pour
digitaliser leur
activité.

Seuls 25% ont utilisé une aide pour la digitalisation. 25% expriment clairement un besoin en formation.

Attentes de formation

Réseaux sociaux

E-commerce Connaissances générales



Les entreprises les plus « digitalisées » déclarent avoir autant de besoins en formation que celles « en voie de digitalisation. »

Présentation de l'échantillon des répondants

Collecte de données réalisées par questionnaire adressé par e-mail : 964 répondants.

Type de commerce

77% de commerçants indépendants.

66% ont une surface de vente de -100 m2.

63% ont une surface de stockage de -50m2.

des commerçants sont seuls pour gérer leur activité.

42% ont entre 2 et 5 salariés.

86% des entreprises réalisent moins de 10% de leur CA avec le e-commerce.

63% font moins de 250.000€ CA.

Secteurs d'activité les plus représentés :

Alimentaire, traiteur vins et spiritueux











